



- Représentant ventes et marketing – Montreal -Laurentides-Lanaudière

- Misons sur le numérique – idéalement, vous connaissez les systèmes CRM et ERP et vous avez une excellente maîtrise des logiciels MS Office.
- Apprécions le travail structuré – vous avez de bonnes compétences organisationnelles et en matière de présentation et de gestion du temps.
- Offrons des possibilités de développement individuel – vous êtes motivé par le perfectionnement de vos compétences technologiques.
- Offrons d'excellents avantages sociaux et des cotisations conjointes aux REER.
- Fournissons une voiture, un iPad, un iPhone, une carte de crédit.

PARLONS PLUS PRÉCISÉMENT DE VOTRE RÔLE

- Vous collaborerez au déploiement de la stratégie des ventes qui sera présentée à l'occasion pour votre territoire ou en fonction des tâches qui vous seront attribuées.
- Vous définirez les opportunités d'affaires présentes sur votre territoire, préparerez, planifierez et élaborerez des propositions sur la façon de cibler un segment précis et utiliserez les outils de marketing à votre disposition pour atteindre les objectifs de vente.
- Vous établirez des objectifs et évaluerez les résultats obtenus par rapport aux objectifs dans le but d'anticiper, de réagir et de vous adapter aux changements du marché.
- Vous renforcerez les relations avec nos distributeurs et leurs clients grâce, entre autres, à des visites régulières et à des formations en ligne et en personne sur les produits, leur utilisation et la résolution d'éventuels problèmes.
- Vous présenterez de nouveaux produits et services, à l'occasion.
- Vous formerez les employés des distributeurs, à l'occasion.
- Vous optimiserez les ventes des clients existants et trouverez de nouveaux clients potentiels.
- Vous gérerez les fabricants d'équipement d'origine présents sur le territoire et leur offrirez du soutien et une expertise dans l'utilisation des produits et services de Blum.
- Vous participerez à des salons commerciaux au Canada et/ou, dans certains cas, à l'étranger.
- Vous voyagerez fréquemment pour desservir le territoire attribué; jusqu'à 20 % des déplacements nécessiteront des nuitées.

Blum Canada est un employeur qui garantit l'égalité des chances en matière d'accès à l'emploi et qui s'engage à offrir un milieu de travail inclusif et diversifié. Nous sommes enclins à proposer des accommodements lors du processus de recrutement. Les demandes à cet effet doivent être transmises au hr.ca@blum.com. Merci de soumettre votre candidature à l'adresse suivante: hr.ca@blum.com.

Faites partie d'une culture qui encourage la croissance, la diversité et l'inclusion.